ecar Business-Service Nr. 82

News im Dezember 2012

Alles Gute zu Weihnachten und ein gutes Neues Jahr wünscht Ihnen das *ecar*-Team

INHALT:

- *ecar* 2012 - ein erfolgreiches Jahr
- EBAY Shop für das Autoteilekaufhaus

- Altfahrzeuge - Volkswagen ist Top-Eroberer
- Internet wird für Autohäuser immer wichtiger
- Stabiles Werkstattgeschäft
- Elektroautos im Unterhalt deutlich günstiger
- Spannende Zeiten für Versicherer (Link)
- So können Fahrer Wut abbauen
- Die Personalfreisetzung (Link)

- *ecar* Statistik: Fahrzeuge und Teile und Anteile Hersteller
- Stahlschrottpreise
- Katalysatorenpreise
- Reifenanfragen
- Teileanfragen
- Aktuelle Zinsinformationen (Stand November 2012)
- Termine

ecar blickt auf ein erfolgreiches Jahr 2012 zurück. Wir haben jetzt 65 Partnerbetriebe (Stand Nov. 12), die ***ecar*** erfolgreich einsetzen. Damit sind wir für die Bundesrepublik Deutschland der größte Zusammenschluss von Autoverwertungen, die alle die gleiche Software einsetzen.

2012 stand im Zeichen der Konsolidierung unseres Rechenzentrums. Wir konnten die Verfügbarkeit der ***ecar***-Anwendung bei 98% halten und sind durch den Einsatz neuer Server und einer Hochleistungsstandleitung noch schneller geworden. Dies wirkt sich im täglichen Betrieb an jedem Arbeitsplatz positiv aus.

Auch die Sicherheitsaspekte sind nicht zu kurz gekommen, ganz im Gegenteil, hier haben wir auf Seite der „Gefahrenabwehr" durch Viren, Trojaner usw. neuste Technologie im Einsatz, die verhindert, dass die Anwender nicht arbeiten können. Auch die Datensicherheit hat bei uns oberste Priorität. Wir haben sowohl Sicherungssystem (Beispiel: gespiegelte Server) als auch räumlich getrennte Backup-und Stand-By-Systeme.

Unsere ***ecar***-Software ist in zahlreichen Punkten ergänzt und an vielen Stellen optimiert worden. Dies führt zu einer noch größeren Anwenderfreundlichkeit bei einer Vielzahl von Funktionen.

Unsere Internetsuchmaschine ***ecar*search** ist neu „gebaut" worden und entspricht den neusten Suchmaschinenrichtlinien (SEO) von Google. Somit werden jetzt wieder Ersatzteile verstärkt über ecarsearch gefunden, da ecarsearch auf den ersten 5 Seiten bei Google zu finden ist. Dies war und ist ein hartes Stück Arbeit, da Google leider ständig Einstellungen bei der Suche ändert, auf die reagiert werden muss. So ist hier permanente Aufmerksamkeit gefragt um ggf. eingreifen zu können.

Neu ist in ecarsearch, dass sowohl der Pricecheck als auch der Ersatzteilsuchbaum integriert ist.

Die Suchaufträge sind jetzt speicherbar. Die Synonym-Suche ist eingebaut und wird ständig gepflegt. Es gibt eine Baugruppensuche.

Auch eine Anfahrtskizze für die anbietende Autoverwertung ist vorhanden.

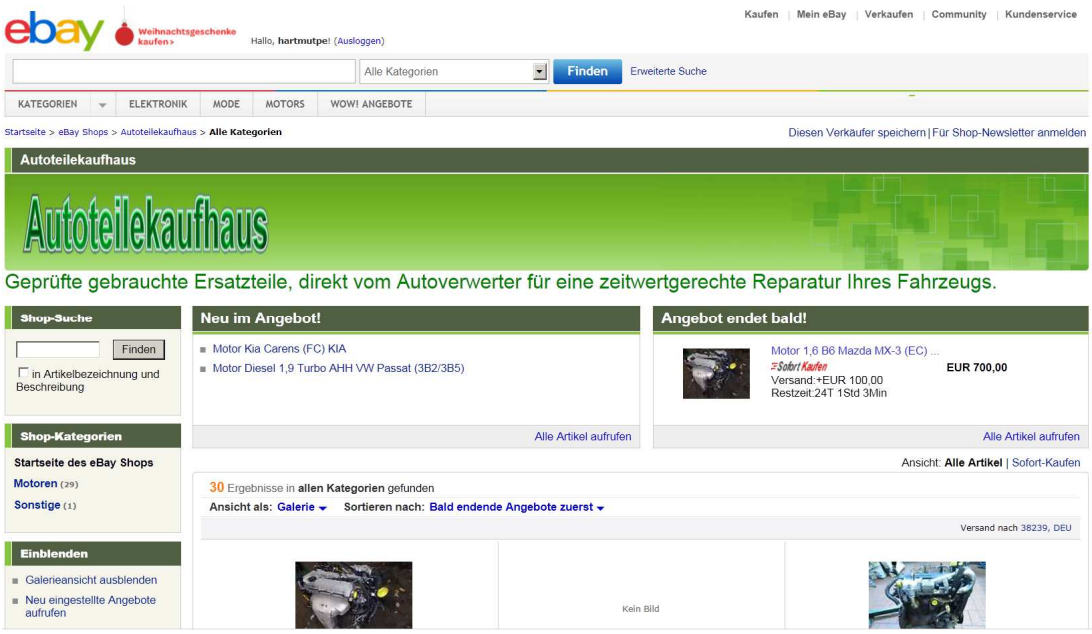
*ecar*Shop24

Über den ***ecar***Shop24 haben wir schon im business letter Nr. 80 berichtet. Inzwischen ist ein großer Teil der ***ecar***-Anwender auch mit einem eigenen Shop, der auf die Bedürfnisse der jeweiligen Autoverwertung zugeschnittenen ist, versehen. Dabei wird insbesondere auf die sogenannte CI (Corporate Identity) und die Anpassung an das Layout, genannt CD (Corporate Design), des Internetauftritts des Partnerbetriebes geachtet.

Das ecar-Team wird sich auch 2013 der „Sorgen und Nöte" der ecar-Anwender annehmen und so zu guten Geschäften beitragen.

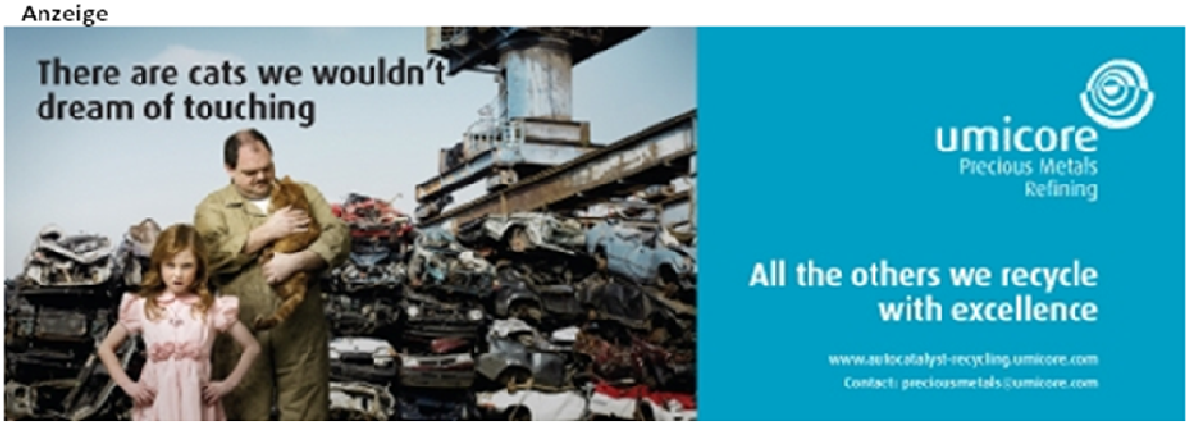
Auch Sie, als Autoverwerter, können diese Entwicklungen für sich nutzen und davon profitieren. (Kontakt: Herr Jean-Jacques Wendorff, *eMail: jj.wendorff@kaputt-gmbh.de, T. 06201 / 98 03 181, M. 0178 8 59 34 99)*

EBAY Shop für das Autoteilekaufhaus



Die Kaputt-GmbH hat für das Autoteilekaufhaus Pinneberg einen ebay-shop entwickelt (siehe folgende Link: http://stores.ebay.de/Autoteilekaufhaus?_trksid=p4340.l2563) und auch die notwendigen Schnittstellen zu ebay automatisiert, so dass jetzt auch das Autoteilekaufhaus in der Lage ist schnell und einfach Ihre in ***ecar*** erfassten Ersatzteile zu ebay hochzuladen und dort zu vertreiben. Auch Sie, als Autoverwerter, können diese Entwicklung für sich nutzen und davon profitieren. (Kontakt: Herr Jean-Jacques Wendorff, *eMail: jj.wendorff@kaputt-gmbh.de, T. 06201 / 98 03 181, M. 0178 8 59 34 99)*

Anzeige



Altfahrzeuge - Volkswagen ist Top-Eroberer

Bei privaten Autokäufern, die ihr mindestens zehn Jahre altes Fahrzeug gegen einen Neuwagen eintauschen, ist Volkswagen erste Wahl. Nach einer aktuellen Auswertung des Dienstleisters Dataforce können die Wolfsburger 16,4 Prozent dieser Altfahrzeugbesitzer für eines ihrer Modelle begeistern. Zwölf Prozent werden von der Schwestermarke Skoda erobert. Dahinter rangieren die aufstrebenden Fabrikate Dacia (zehn Prozent) und Hyundai (acht Prozent).

Den Angaben zufolge bleiben nur noch 35 Prozent der Privatfahrer, deren Autos älter als zehn Jahre sind, ihrer Marke beim Neukauf treu. Ausnahmen seien Toyota, Skoda, VW und Mini, die auch Kunden mit alten Fahrzeugen überdurchschnittlich gut halten könnten, hieß es. Auf diese Gruppe der Altautobesitzer gehen immerhin 30 Prozent der Neuzulassungen.

Laut Dataforce sinkt die Loyalität der Besitzer mit steigendem Fahrzeugalter rapide. Bei einem Wechsel innerhalb des ersten Jahres entscheiden sich 84 Prozent wieder für einen Wagen derselben Marke. In der Regel handelt es sich hierbei um Unfallfahrzeuge oder Mitarbeiterfahrzeuge der einzelnen Hersteller. Wird das Auto nach zweijähriger Nutzung abgegeben, bleiben nur noch 63 Prozent bei ihrer vorherigen Marke.

Die klassischen Leasingrückläufer, die der Leasingnehmer nach drei oder vier Jahren zurückgibt, werden mit 69-prozentiger Wahrscheinlichkeit wieder gegen das gleiche Fabrikat eingetauscht. Ist das Fahrzeug acht Jahre alt, bleiben nur noch 47 Prozent bei der vorherigen Marke.

Internet wird für Autohäuser immer wichtiger

Die Bedeutung des Internets für den Kfz-Handel steigt. Händler, die Mobile.de nutzen, realisieren rund 40 Prozent ihrer Gebrauchtwagen- und mehr als ein Viertel ihrer Neuwagenverkäufe über das Internet. Das ergaben verschiedene Studien im Auftrag der Onlinebörse. "Für Händler ist es von immenser Bedeutung, sich im Internet gut zu präsentieren. Dort, wo schon Wochen vor dem eigentlichen Kauf die Entscheidung fällt, ob Kaufinteressenten zu ihnen kommen oder nicht, setzen sie wichtige Impulse für den eigenen Verkaufserfolg", erklärte Geschäftsführer Malte Krüger. Es gelte daher, ein professionelles und persönliches Profil zu entwickeln, um Kaufinteressenten auf den ersten Blick zu überzeugen. "Wichtig ist, im Rahmen der Lead-Generierung frühzeitig mit der Kommunikation zu beginnen, Probefahrten zu vereinbaren und den Besuch vor Ort – und damit letztlich die Kaufentscheidung – zu aktivieren." 2011 sei etwa alle neun Sekunden ein Fahrzeug über Mobile.de verkauft worden, hieß es. Dabei stieg der Wert der über das Portal gehandelten Fahrzeuge auf insgesamt 35,9 Milliarden Euro. Die Händler konnten 2011 zudem fast 200.000 Neuwagen über das Onlineportal losschlagen. Laut Marktforschern sind 85 Prozent der Neuwagenkäufer schon bereit, ein Fahrzeug direkt online zu erwerben. "Autohäuser und Hersteller müssen ihren Vertrieb dieser Entwicklung anpassen, um langfristig wettbewerbsfähig zu bleiben", so Krüger. "Der

Neuwagenkauf wird zum wichtigsten Wachstumstreiber beim Online-Handel. Wir prüfen sehr genau, wie wir den Neuwagenkauf bzw. -verkauf unterstützen können."

Kunden entscheiden sich schneller

Die wachsende Verbreitung von Smartphones fördert außerdem den Wandel beim Konsumverhalten. Das Angebot sei größer, vor allem aber transparenter und schneller. So verkürze sich der Zeitraum des Kaufentscheidungsprozesses zunehmend. Laut Mobile.de will knapp die Hälfte der Kaufplaner die Pkw-Anschaffung innerhalb von zwei Monaten realisieren – 2011 war es noch jeder Dritte. 36 Prozent wollen den Kauf in nur einem Monat abwickeln (2011: 25 Prozent).

Stabiles Werkstattgeschäft

64 Prozent der Inhaber von Freien Werkstätten und 45 Prozent der Fabrikatshändler bewerten ihre wirtschaftliche Situation im November als „gut". Nur vier beziehungsweise elf Prozent bezeichnen ihre Firmenkonjunktur als „schlecht". Dies ergab die Branchenindexbefragung der Fachzeitschrift »kfz-betrieb« und der Bank Deutsches Kraftfahrzeuggewerbe (BDK). Die Stimmung der Vertragshändler war jedoch nicht immer so positiv: Seit dem Frühjahr dieses Jahres befand sich der Indexwert der markengebundenen Autohäuser auf Talfahrt und erreichte im Oktober mit 88 Punkten seinen niedrigsten Wert 2012. Mit 104 Punkten liegt er im November wieder über der magischen 100er-Marke. Den Grund dafür liefert das stabile Werkstattgeschäft. So blieben bei rund 50 Prozent der befragten Markenbetriebe die Werkstattumsätze auf dem guten Vorjahresniveau. Knapp ein Drittel der Vertragswerkstätten verbuchte sogar höhere Erlöse für Wartungs- und Reparaturarbeiten als im Vorjahresmonat.
-Neuwagenhandel bleibt das Sorgenkind -
Der Fahrzeughandel bereitet den meisten Befragten allerdings nach wie vor Sorgen: Im Vergleich zum Vorjahr registrierte gut die Hälfte der Fabrikatsbetriebe im Neuwagenverkauf niedrigere Umsätze. „Das Neuwagengeschäft hat sich merklich abgekühlt. Großes Mengenwachstum wird es im Handel mit neuen Autos nicht mehr geben. Dagegen bleibt das Aftersales-Geschäft das Rückgrat der Kfz-Betriebe", erklärt ZDK-Vizepräsident und Bundesinnungsmeister Wilhelm Hülsdonk. Die Aussagen von Hülsdonk untermauern die folgenden Befragungsergebnisse: Rund 60 Prozent der Vertragspartner der Automobilhersteller meinen, dass ihre Neuwagenumsätze auch im Dezember niedriger ausfallen werden als im vergleichbaren Vorjahreszeitraum. Nur elf Prozent rechnen hier mit steigenden Verkaufserlösen. Im Werkstattgeschäft sind es dagegen 24 Prozent, die höhere Erlöse erwarten. Und jeder zweite Inhaber einer fabrikatsgebundenen Werkstatt prognostiziert stabile Serviceumsätze. Die Erwartungen der Inhaber von Freien Werkstätten sind ähnlich wie die ihrer markengebundenen Kollegen: 24 Prozent von ihnen rechnen im Dezember mit höheren und 55 Prozent mit gleichbleibenden Erlösen im Werkstattgeschäft.

Elektroautos im Unterhalt deutlich günstiger

Besitzer von Elektroautos können mit deutlich niedrigeren Werkstattkosten kalkulieren als Fahrer von Benzin- oder Dieselfahrzeugen. Das geht aus am Dienstag veröffentlichten Berechnungen des Autoexperten Willi Diez hervor. Demnach liegen die Ausgaben bei der Wartung und Reparatur von E-Fahrzeugen um rund 35 Prozent unter denen eines vergleichbaren Wagens mit Verbrennungsmotor.

Der Direktor des Ifa-Instituts betrachtete die Kostenentwicklung eines Kleinwagens über eine Laufzeit von acht Jahren und bei einer Jahresfahrleistung von 8.000 Kilometern. So muss ein Halter eines Benzin- oder Dieselfahrzeugs in dieser Zeit im Schnitt 3.650 Euro an die Werkstatt zahlen. Bei einem batteriebetriebenen Auto fallen dagegen nur rund 2.350 Euro an. Diez: "Der Grund sind vor allem der Wegfall von Ölwechseln sowie der fehlende Ersatz von Auspuffanlagen sowie Kupplungen." Auch der Bremsverschleiß sei bei Stromern geringer als bei Fahrzeugen mit Verbrennungsmotor.

Im Augenblick sind E-Autos vor allem aufgrund der hohen Batteriepreise noch deutlich teurer als Fahrzeuge mit herkömmlichen Antrieben. Entsprechend gering ist die

Nachfrage. Jedoch könne der Elektroauto-Besitzer bei Werkstattkosten sparen und damit einen Teil seiner höheren Anschaffungskosten wieder ausgleichen, so Diez. Weitere Vorteile seien der befristete Wegfall der Kfz-Steuer und die niedrigeren Kosten für Strom gegenüber konventionellen Kraftstoffen.

Spannende Zeiten für Versicherer

Hier ein Link zum Thema Kfz-Versicherungen:
http://www.autohaus.de/spannende-zeiten-fuer-versicherer-1184058.html?utm_source=Newsletter&utm_campaign=Newsletter-Einstieg&utm_medium=Newsletter-SM

So können Fahrer Wut abbauen

Ob geballte Fäuste, wutverzerrte Gesichter, Auffahren bis aufs Nummernschild, Lichthupe, Abdrängen, Ausbremsen oder rechts überholen – die Erscheinungsformen von Aggressionen im Straßenverkehr sind vielfältig und zum Teil sehr gefährlich. Gerade in Schönwetterphasen ist das Verkehrsaufkommen höher, die Verkehrsteilnehmer werden zuweilen leichtsinniger und mit so manchen gehen im wahrsten Sinne des Wortes "die Pferde durch". TÜV SÜD-Verkehrssicherheitsexperten wiesen nochmals deutlich darauf hin, dass Unfall- und somit auch Todesursache Nummer eins im Straßenverkehr eine nicht angepasste Geschwindigkeit und aggressives Verhalten ist. Zudem sei bei solch einem Fahrer – auch wenn dieser unfallfrei bleibt – der Entzug des Führerscheins und die Medizinisch-Psychologischen Untersuchung (MPU) nicht mehr weit. Die Überwachungsorganisation zeigt Ursachen für die Verhaltensmuster auf und erläutert, wie man sie durchbrechen kann. "Wer über Emotionen im Straßenverkehr redet, berichtet nur selten von Glücksgefühlen – häufiger geht es um Aggression", weiß TÜV SÜD-Verkehrspsychologe Gerhard Laub. Über 50 Prozent der Fahrer geben an, Aggressionen oft oder sehr oft zu erleben (Quelle: IZVW). Vor allem Männer und Fahrer höherklassiger Fahrzeuge fielen in diesem Zusammenhang negativ im Straßenverkehr auf. Die Ursachen dafür lägen unter anderem im immer dichter werdenden Verkehr, der zunehmenden Leistung der Motoren, der Anonymität im Auto und an den mangelnden Kommunikationsmöglichkeiten mit anderen Verkehrsteilnehmern. Bei dichtem Verkehr erhöhen sich die aggressiven Verhaltensweisen bisweilen um das Vierfache, so Laub. Wer unter Zeitnot stehe, werde schneller aggressiv. Im Auto habe man aber kaum die Möglichkeit, mit den anderen Verkehrsteilnehmern zu kommunizieren. Versuche mit der Lichthupe oder ein Gestikulieren würden häufig missverstanden. Wie aber kann man seine Wut im Auto abbauen? Verkehrspsychologe Laub gibt Tipps:

- Tief durchatmen: Möglichst in den Bauch atmen und langsam bis zehn zählen.

- Sich in die Lage des Gegenübers versetzen: Meist steckt hinter den Reaktionen keine Absicht und nur in den seltensten Fällen eine, die einen persönlich treffen soll. War es vielleicht nur Unwissenheit, Unbeholfenheit oder ein Versehen?
- Bewusst positive Gedanken suchen: Die Entspannung im letzten Urlaub, das Erfolgserlebnis im Sport oder Lob von Chef: Positive Erinnerungen lassen Wut und Ärger verblassen.
- Wichtigkeit der Situation überprüfen: Ist es wirklich so wichtig? Wie werde ich die Situation in einem Jahr beurteilen? Die meisten Situationen im Straßenverkehr sind gleich wieder vergessen – großer Ärger kostet nur Nerven und bringt selten was.
"Ein guter Autofahrer kommt zügig und gefahrlos auf der Straße voran. Ein sehr guter Autofahrer sorgt dafür, dass alle zügig und gefahrlos vorankommen", erklärt Laub. Falls es doch einmal zu Punkten in Flensburg gekommen sein sollte, helfen Aufbauseminare beim Punkteabbau, damit man nicht in Gefahr kommt, den Führerschein zu verlieren.

Die Fakten:

- Die Zahl der Verkehrstoten war im Jahr 2011 zum ersten Mal seit rund 20 Jahren wieder angestiegen. 3.991 Menschen starben auf deutschen Straßen – das waren fast 11 Tote jeden Tag und ganze 9,4 Prozent mehr als im Jahr davor.

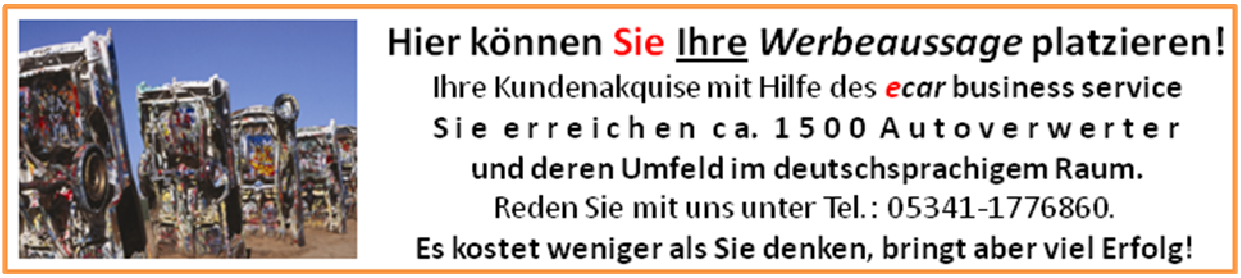
- Über 80 Prozent der Fahrer halten die Wahrscheinlichkeit, dass ein drängelnder Fahrer von der Polizei entdeckt wird, für gering oder sehr gering. (Quelle: IZVW Würzburg).

- Entsprechendes Fehlverhalten im Straßenverkehr hat der Gesetzgeber bereits vorbewertet, denn in § 315c des Strafgesetzbuches (StGB) ist geregelt, was droht, wenn ein Autofahrer "Leib und Leben eines anderen gefährdet" – bis zu fünf Jahre Freiheitsstrafe oder Geldstrafe.

- Im Jahr 2010 wurden 174.558 Menschen wegen Straftaten im Straßenverkehr verurteilt. Davon waren über 85 Prozent Männer. (Quelle: Statistisches Bundesamt)

Die Personalfreisetzung

Sind zu viele Mitarbeiter an Bord, muss der Unternehmer handeln. Dabei sind Kündigungen nicht immer erste Wahl. Denn es gibt noch viel mehr Ansätze, die Mitarbeiterzahl anzupassen. Welche das sind, lesen Sie diese Woche unter www.autojob.de/personalfreisetzung



***ecar* Statistik**

Unsere monatliche Liste der meist angefragten Fahrzeuge und der Ersatzteile (Top Ten) und der Anteile Hersteller mit Stand Ende **November 2012** sehen Sie unten.

Übersicht TOP 10 Fahrzeug Typen

1 Audi A4 /S4 Lim./Avant
2 AudiA3 /S3
3 VW Polo III Lim./Variant
4 VW Passat Lim./Variant
5 VW Golf IV Lim./Variant
6 VW Golf III Lim
7 Audi A6 /S6 Lim./Avant
8 BMW 5er-Reihe 520i - 540i/M5 Lim./Touring
9 Audi A2
10 Opel Corsa B

Übersicht TOP 10 Ersatzteile

1 Motor
2 Kotflügel links
3 Stoßfänger vorn
4 Getriebe
5 Motorhaube
6 Stoßfänger h. kpl.
7 Kotflügel rechts
8 Kleinteile div.
9 Heckklappe
10 Scheinwerfer links

Übersicht TOP 10 Automarken

1 VW
2 Audi
3 Mercedes-Benz
4 BMW
5 Fiat / Lancia
6 Ford

7 Opel
8 Hyundai
9 Chrysler
10 Alfa Romeo

Die aufgeführten Tabellen sollen Ihnen u.a. auch dazu dienen gezielter für Ihren Lagerbestand einzukaufen. Falls Sie ***ecar*** in Ihrem Betrieb einsetzen wollen, habe Sie viele weitere Möglichkeiten der Nutzung dieses Werkzeuges, zum Beispiel auch die grafische Darstellung der oben abgebildeten Daten.

Stahlschrottmarkt

PREISE:
Stahlschrott
Durchschnittliche unverbindliche Stahlschrottpreise
Lagerverkaufspreis in Deutschland in €/t

	NOV 2012	OKT 2012
Sorte 2/8 Neuschrott	**274,90**	**248,90**

Quelle: Secure Calc/BDSV

	NOV 2012	OKT 2012
Sorte 4 Shredderschrott	**282,50**	**256,10**

Quelle: Secure Calc/BDSV

Anzeige

duesmann & hensel recycling
makes me feel safe!

Persönlich, professionell, präzise – Duesmann & Hensel Recycling ist Ihr weltweit verlässlicher Partner im Katalysatoren-Recycling. Sie haben Metall-Katalysatoren und suchen Experten, die auch ganz harte Nüsse knacken? Schnell und zuverlässig? Unsere hoch-technisierten Verarbeitungszentren verfügen über modernste Einrichtungen. Und sorgen für eine präzise Wertbestimmung – wie Sie es von uns erwarten. Wir machen aus komplexen Produkten ganz einfach mehr – und Sie lehnen sich entspannt zurück. Weitere Informationen zu den Experten für Metall-Katalysatoren finden Sie übrigens unter **www.duerec.com**

Die aktuellen Katalysatorenpreise erhalten Sie unter 06028 / 120 99 44

Durchschnittliche unverbindliche Preise Katalysatoren
in €/St. für Oktober 2012:

Katalysatorenpreise netto:					
Firma:	**Alukat**	**EuroKat**	**Stürmer**	**Mairec**	**KAR-REC**
Mega-Kat	150,- bis 250,-	-	209,00	auf Anfrage	150,-bis 250,-
A:BMW/MB	110,- bis 150,-	-	137,50	Auf Anfrage	110,- bis 150,-
B:Standard groß	100,- bis 130,-	-	104,50		84,00
C:Standard	71,00	-	71,50		72,00
D:Standard klein	51,00	-	56,00		50,00

Kontaktdaten:

AluKat Im Schollengarten 2 76646 Bruchsal-Untergrombach
Tel: 07257-92550 Fax: 07257-9255283
eMail: einkauf@alukat.de

EuroKat Unterdürrbacher Str. 220 97080 Würzburg
Tel: 0800-1-3876528 Fax: 0931-46787849
eMail: recycling@eurokat.de

Stürmer GmbH Buchenweg 9 63768 Hörsbach-Rottenberg
Tel: 06024-630233 Fax: 06024-630236
eMail: info@stuermer-recycling.de

Mairec Siemensstrasse 20 63755 Alzenau
Tel: +49 6023 9169-35 Fax: +49 6023 9169-35
eMail: m.busch@mairec.de

Kar-Rec Bergstr. 38 29633 Munster
Tel: 05192-963818 Fax: 05192-963909
eMail: info@kar-rec.de

Reifen 1:
Firma: PARTNERSHIP
Anrede: Herr
Name: Konstantinos Galiatsatos
Straße: IDOMENEOS 1
PLZ: 26333
Stadt: Patras, Griechenland
Telefon: 00302610527083
Fax: 00302610527083
Email: mahigaliatsatou@yahoo.com

Nachricht: Dear Sirs, We are a tyre company from Patras, Greece and we are interested in purchasing used tyres (wholesale prices). We would like to know which brands you export as well as the prices you sell (wholesale). Is there also a minimum order, f.e. 1000 pieces? Can we visit your company to see the tyres you sell?
2) Are the tyres you export in a warehouse with roof or are they exposed to the sun?
3) How old are the tyres you export? Looking forward to hearing from you.
Best regards, Konstantinos Galiatsatos

Reifen 2:
eMail: 110969@list.ru
Betreff: tyres Guten Tag! Mich interessieren gebrauchte reifen 16 17 18 19 20 Radien. Der Rest der Laufdecke 6-8 mm. Die Zahl 200-250 Stücke. Geprüft, ohne Ehe. Ob möglich sie, bei Ihnen zu kaufen? Welcher Wert? Mit freundlichen Grüßen, Dmitry (Russland, Moskau)

Reifen 3:
danielroziewicz@gmail.com>
Betreff: reifen
Hallo, ich brauche 200st gute gebrauchte reifen fur export

Reifen 4:
Firma: AUTO-MANOS
Anrede: Ï ê.
Name: Skourtis Emmanouil
Straße: Larisis str.223
PLZ: 38334
Stadt: VOLOS
Telefon:00302421060214
Fax: 00302421060214
Email: emskourtis@yahoo.gr
Nachricht: ich moechte ein kontainer 20er oder 40er voll gebrauchte reifen kaufen in satze, oder paare mit profil 5mm sommer und winder reifen.
Freundlich EMMANOUIL

Reifen 5:
Anrede:Herr
Name: Seborský
Straße:Jasanová 12
Stadt: JIhlava
Telefon:+420603519505
Email: jiriseborsky@atlas.cz
Nachricht: Sehr geehrte Freunde, ich suche die gebrauchten Reifen:
235 35 R19 Sommer nebo 225 45 R17 Sommer von jede Groesse 50 Stueck.
Bitte mailen Sie mir die Preisse und Rast des Lebensdauers. Vielen Dank ! MfG Seborský

Autoteile 1:
Anrede: Pan
Name: Boronski
Strasse: Karlsruher Alle
PLZ: 71636
Stadt: Ludwigsburg
Land: Deutchland
Email: boroturbo@gmail.com
Nachricht: Hallo, Bitte sagen Sie mir, ob Sie in Turboladern gewöhnen. Interessierte beschädigt Turbo von VW, Seat, Skoda, Audi, BMW, Mercedes. Regards: Greg

Aktuelle Zinsinformationen (Stand November 2012)

Das Niedrigzinsniveau bleibt weiterhin unverändert.

Kontokorrentkredite*
Kreditart Zinssatz
Kredite an nichtfinanzielle Kapitalgesellschaften 4,32 %
Kredite an private Haushalte – Überziehungskredite 9,96 %
Quelle: Deutsche Bundesbank Monatsbericht Oktober 2012
* Beachten Sie, dass die Konditionen für Firmenkunden von den Banken entsprechend der Ratingeinstufung festgesetzt werden und deshalb von Kreditnehmer zu Kreditnehmer unterschiedlich sind.

Sonstige Kredite bis 1 Mio. EUR mit anfänglicher Zinsbindung
(Besicherte Firmenkredite an nichtfinanzielle Kapitalgesellschaften)
Laufzeit bzw. Festschreibungsdauer Effektivzinssatz
Laufzeit bis einschließlich 1 Jahr 2,88 %
Laufzeit von 1 Jahr bis einschließlich 5 Jahre 3,26 %
Laufzeit von über 5 Jahren 2,86 %
Quelle: Deutsche Bundesbank Monatsbericht Oktober 2012

Sonstige Kredite über 1 Mio. EUR mit anfänglicher Zinsbindung
(Besicherte Firmenkredite an nichtfinanzielle Kapitalgesellschaften)
Laufzeit bzw. Festschreibungsdauer Effektivzinssatz
Laufzeit bis einschließlich 1 Jahr 2,15 %
Laufzeit von 1 Jahr bis einschließlich 5 Jahre 3,09 %
Laufzeit von über 5 Jahren 2,97 %
Quelle: Deutsche Bundesbank Monatsbericht Oktober 2012

Immobilienfinanzierungen
Wohnungsbaukredite mit anfänglicher Zinsbindung (besicherte Kredite)
Laufzeit bzw. Festschreibungsdauer Effektivzinssatz
Laufzeit bis einschließlich 1 Jahr 3,17 %
Laufzeit von über 1 Jahr bis einschließlich 5 Jahre 2,81 %
Laufzeit von über 5 Jahren bis 10 Jahre 2,98 %
Laufzeit von über 10 Jahren 3,09 %
Quelle: Deutsche Bundesbank Monatsbericht Oktober 2012

TERMINE:

7. Tagung der Autoverwerter in Hohenroda
1. bis 2. Oktober 2013
www.treffen-der-autoverwerter-2013.de

Ihr Team vom ***ecar*** Business Service

PS Falls Sie interessante und für Autoverwerter wichtige Informationen haben, veröffentlichen wir sie hier gerne, behalten uns aber das Recht der Veröffentlichung und der redaktionellen Änderung vor.

PPS Wenn Sie den ***ecar*** Business Service abbestellen möchten, dann klicken Sie bitte hier: http://www.kaputt-gmbh.de/avliste.html

Alle Angaben ohne Gewähr

Impressum: K.a.p.u.t.t. GmbH Haderslebener Str.1 25421 Pinneberg

Telefon 0049 4101 7975 – 44 Telefax 0049 4101 7975 – 90 USt. Id. Nr.: DE 2388 98687
Eingetragen beim Amtsgericht Elmshorn: HRB 2436

DIE Adressen für Autoverwerter:
www.kaputt-gmbh.de

Die Teilesuche:
www.ecarsearch.de